Commitment zum Channel: LANCOM baut Fachhandelsbetreuung weiter aus

17.08.2016

Ab sofort verstärken Dirk Hetterich (51) und Michael Wanzke (41) als Area Sales Manager den Deutschland-Vertrieb von LANCOM und übernehmen die Partnerbetreuung in den PLZ-Gebieten 4 und 5.

PRESSEMITTEILUNG 2016-483

Download PDF

Commitment zum Channel: LANCOM baut Fachhandelsbetreuung weiter aus

Aachen, 17. August 2016 – LANCOM Systems, der führende deutsche Hersteller von Netzwerklösungen für Geschäftskunden und den öffentlichen Sektor, baut seine Channel-Vertriebsmannschaft weiter aus. Ab sofort verstärken Dirk Hetterich (51) und Michael Wanzke (41) als Area Sales Manager den Deutschland-Vertrieb von LANCOM und übernehmen die Partnerbetreuung in den PLZ-Gebieten 4 und 5. Neu geschaffen wird die Funktion zweier regionaler Vertriebsleiter (Nord & Süd), deren Fokus auf dem Ausbau der Partnerlandschaft und der Entwicklung und Begleitung von Großprojekten mit dem Channel liegt.

Die neue Funktion der regionalen Vertriebsleiter übernehmen die langjährigen LANCOM Vertriebsmitarbeiter und bisherigen Area Sales Manager Jürgen Herzog und Sven Harms. Sie werden als ausgewiesene Projektspezialisten die regional agierenden Key Account Manager der LANCOM führen und unterstützen. Mit dieser neuen Struktur stellt LANCOM sicher, dass die sehr heterogene LANCOM Partnerlandschaft vom kleinen Fachhändler bis zu den großen Systemhauspartnern noch besser, intensiver und gemäß ihren individuellen Bedürfnissen betreut wird.

„Mit Dirk Hetterich und Michael Wanzke konnten wir zwei erfahrene Profis für LANCOM

gewinnen, die die Branche ausgezeichnet kennen und eine hohe Kontinuität in der Partnerbetreuung gewährleisten“, freut sich Christian Sallmann, Vertriebsleiter Deutschland bei LANCOM, über den Zuwachs im Team. „Unsere neuen regionalen Vertriebsleiter Jürgen Herzog und Sven Harms wiederum werden eine noch persönlichere und intensivere Projektbegleitung ermöglichen und unseren Partnern damit noch bessere Entwicklungschancen bieten.“

Dirk Hetterich kommt vom WLAN-Anbieter Aerohive, wo er als Regional Sales Manager tätig war. Michael Wanzke war zuletzt als Sales- und Produktmanager bei ALSO Deutschland tätig. Beide haben zusammen mehr als 30 Jahre Branchenerfahrung.

Hintergrund LANCOM Systems:

Die Rohde & Schwarz Networks and Cybersecurity GmbH ist führender deutscher Hersteller zuverlässiger und innovativer Netzwerklösungen für Geschäftskunden. Mit seinen beiden Geschäftsbereichen VPN-Standortvernetzung und Wireless LAN (drahtlose Netze) bietet LANCOM professionellen Anwendern sichere, flexible Infrastrukturlösungen für alle lokalen und standortübergreifenden Netze. Das gesamte Kernportfolio wird in Deutschland entwickelt und gefertigt. Zudem bietet LANCOM BSI-zertifizierte VPN-Lösungen zur Absicherung besonders sensibler Netze und kritischer Infrastrukturen (KRITIS) gegen Cyber-Angriffe. Rohde & Schwarz Networks and Cybersecurity hat seinen Hauptsitz in Würselen bei Aachen und weitere Standorte europaweit. Zu den Kunden zählen kleine und mittelständische Unternehmen, Behörden, Institutionen und Großkonzerne aus Deutschland, Europa und zunehmend auch dem außereuropäischen Ausland. Das Unternehmen ist Partner in der vom BSI initiierten Allianz für Cyber-Sicherheit.

Ihr Redaktionskontakt:

Eckhart Traber

Rohde & Schwarz Networks and Cybersecurity GmbH

Tel: +49 (0)89 665 61 78 - 67

Fax: +49 (0)89 665 61 78 - 97

presse@lancom.de

www.lancom.de

Sabine Haimerl

vibrio Kommunikationsmanagement Dr. Kausch GmbH

Tel: +49 (0)89 32151 - 869

Fax: +49 (0)89 32151 - 70

lancom@vibrio.de

www.vibrio.eu