Geprüftes Sales-Know-How im Channel - Neue kostenlose Zertifizierung bei LANCOM: Sales Expert

13.06.2012

PRESSEMITTEILUNG 2012-329

PRESSEMITTEILUNG 2012-329

Pressemitteilung als PDF

Geprüftes Sales-Know-How im Channel

Neue kostenlose Zertifizierung bei LANCOM: Sales Expert

Aachen, 13. Juni 2012 – Ab sofort bietet Rohde & Schwarz Networks and Cybersecurity seinen Fachhandelspartnern eine Zertifizierung zum „LANCOM Sales Expert“ an. Fachhändler und Systemhäuser aus der DACH-Region können dabei in einem 90-minütigen Online-Test ihr kaufmännisches Wissen rund um LANCOM und seine Produkte unter Beweis stellen. Der Lehrgang ist kostenlos und online absolvierbar.

LANCOM möchte so qualifiziertes Fachwissen vermitteln, mit dem Wiederverkäufer bei ihren Kunden argumentieren und Vertrauen schaffen können. Im Online-Test müssen Fragen zum Unternehmen, Produktportfolio, LANCOM Service und den Leistungen des Partnerprogramms LANvantage beantwortet werden. Für eine adäquate Vorbereitung stehen eine umfassende Powerpoint-Präsentation und ein Probe-Test und zur Verfügung. Partner, die den Test im ersten Anlauf nicht schaffen, bekommen nach drei Monaten eine erneute Chance auf die Zertifizierung. Teilnehmer, die den Test auf Anhieb bestehen, werden umgehend nach Abschluss online Zugriff auf ihr Zertifikat erhalten, welches sie sofort

herunterladen können. Bei LANCOM Solution-, Advanced- und Qualified- Partnern wird darüber hinaus die neu erworbene Zertifizierung als zusätzliche Expertise im Online-Bezugsquellenverzeichnis angezeigt.

Fachhändler, die LANCOM Sales Expert werden möchten und noch keine Partner sind, können sich kostenlos unter www.lanvantage.de zum LANvantage Partnerprogramm anmelden. Sie erhalten umgehend Vorteile wie bevorzugten Partner-Support, Zugang zum exklusiven Partnerportal, Teilnahme an Promotions u.v.m. Zudem kann bei Neumeldung ein Demogerät zu attraktiven Sonderkonditionen erworben werden.

Christian Sallmann, Vertriebsleiter für die DACH-Region bei LANCOM erklärt: „Die Zertifizierung zum LANCOM Sales Expert ist die konsequente Folge der Ausrichtung unseres LANvantage Partnerprogramms. Neben den bereits seit geraumer Zeit laufenden technischen Zertifizierungen können Fachhändler nun auch ihre Vertriebs- und Marketingexpertise nach außen darstellen. Der Zertifizierungsvorgang ist für den Fachhändler einfach und schnell, so dass er gut in seinen Geschäftsalltag zu integrieren ist. Wir laden alle Fachhändler ein, auch diejenigen, die noch keine LANvantage-Partner sind, sich zum Partnerprogramm anzumelden und die Zertifizierung durchzuführen. “

Weitere Informationen zur Partneranmeldung unter www.lanvantage.de oder direkt bei der Fachhandelbetreuung unter vertrieb@lancom.de oder +49(0)2405 49936-222

Hintergrund LANCOM Systems:

Rohde & Schwarz Networks and Cybersecurity ist führender deutscher Hersteller zuverlässiger und innovativer Netzwerklösungen für Geschäftskunden und Institutionen. Schwerpunkte sind Lösungen für die hochsichere Standortvernetzung (VPN) von Filialstrukturen, Unternehmen und Behörden sowie drahtlose Netzwerke (Wireless LAN) für öffentliche und unternehmensinterne Anwendungen. Die Rohde & Schwarz Networks and Cybersecurity GmbH hat ihren Sitz in Würselen bei Aachen und unterhält Vertriebsbüros in

München, Barcelona und Amsterdam.

Ihr Redaktionskontakt:

Eckhart Traber

Rohde & Schwarz Networks and Cybersecurity GmbH

Tel: +49 (0)89 665 61 78 - 67

Fax:+49 (0)89 665 61 78 - 97

presse@lancom.de

www.lancom.de

Sascha Smid

AxiCom GmbH

Tel: +49 (0)89 800 908 - 27

Fax: +49 (0)89 800 908 - 10

sascha.smid@axicom.de

www.axicom.de

Unser umfassender Presseservice im Internet:

LANCOM Presselounge: www.presse.lancom.de